



scitis.io GmbH
Seyfferstraße 34
70197 Stuttgart

T +49 711 20526 457
@ info@scitis.io
W www.scitis.io

Sales Manager Industrie 4.0 (m/w/d) in Voll-/Teilzeit - bundesweit/weltweit

Industrial Internet of Things oder Industrie 4.0 sind Deine Themen? Dann bist Du bei uns genau an der richtigen Stelle!

Wir - scitis.io

Wir sind ein tolles Team mit fast 20 Mitarbeitenden in einem 6 Jahre jungen Unternehmen und suchen Dich als Verstärkung.

Als scitis.io bieten wir unseren Enterprise Kunden, die sich weltweit verteilen, Lösungen, um Maschinen zu vernetzen und AI auf den Maschinendaten zu trainieren. Als Technologiepartner von Google betreuen wir von unserem Standort in Stuttgart weltweit Kunden und Kundenanlagen. Unsere Kunden schätzen uns, nutzen unsere Technologie und unser Können, damit sie ihre Produkte noch besser am Markt positionieren können.

In diesem Markt wachsen wir kontinuierlich und suchen Dich als Verstärkung für unser Team.

Deine zukünftigen Aufgaben

- Du gewinnst weltweit Enterprise Neukunden und Du baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf und aus
- Du hast Dein Ohr am Markt und am Wettbewerb
- Du begeisterst unsere zukünftigen Kunden von unseren Produkten und Dienstleistungen
- Du führst interne und externe Meetings digital oder vor Ort in Englisch und vielleicht noch in einer zweiten Sprache
- Du bist bereit für Reisetätigkeiten
- Du kannst Dich und Deine Termine gut selbst koordinieren und organisieren
- Du kannst selbständig Preis- und Vertragsverhandlungen durchführen (natürlich nach erfolgreicher Einarbeitung)
- Erstellen von Angeboten und individuellen Konzepten auf Kundenanforderung
- Mitwirkung bei der Entwicklung von Vertriebsstrategien und Aktionsplänen sowie deren Umsetzung
- Analyse von Kunden und Produkten
- Neue Ideen unterstützt Du bei der Entwicklung und präsentierst diese auf Messen und Konferenzen

Dein Profil

- Hervorragende Kommunikation und zwischenmenschliche Fähigkeiten
- Starke Verhandlungs- und Abschlussfähigkeiten
- Starke Kundenorientierung
- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder Studium mit Affinität zur Industrie 4.0
- Mehreren Jahren Erfahrung im Vertrieb
- Gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge, unternehmerisches Denken und Handeln, starke Ergebnisorientierung und Ehrgeiz
- Du hast gern Kundenkontakt
- Du bist flexibel, einsatzbereit, teamfähig und serviceorientiert
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse - wir arbeiten viel in Englisch
- Offen für neue einfache Anwender-Software
- Du sitzt nicht nur am Schreibtisch sondern bist auch gern mal unterwegs

Wir bieten

- Verantwortungsvolle Aufgabe in einem Markt mit dauerhaftem und nachhaltigem Wachstum
- Kundenspektrum vom Mittelständler über DAX-Unternehmen bis hin zu multinationalen Konzernen
- Leistungsorientierte Vergütung
- Kurze und direkte Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten mobiles Arbeiten
- Familiäres und kollegiales Arbeitsklima
- Förderung von Weiterbildungen
- Regelmäßiger Erfahrungsaustausch mit Kollegen und Vorgesetzten
- Aktuelle technische Ausstattung mit Firmen-Notebook und - Smartphone
- vor Ort mitten in Stuttgart-West mit direktem S-Bahn-Anschluss: Getränke, Snacks & Eis – Flatrate
- eine intensive Einarbeitung

Haben wir Dein Interesse geweckt oder hast Du Fragen, dann freut sich

Andrea Stallbaum

people@scitis.io +49 711 20526 457

über eine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung.



Unser Geschäftsführer Ralf Kölle wird bei Eignung ein Vorstellungsgespräch mit Dir führen.